

6. Как Вы осуществляете поиск потенциальных партнеров по экспорту? Пожалуйста, отметьте соответствующее!

- ☐ При поддержке МІЕРО;
- ☐ При поддержке Посольств;
- ☐ Пользуюсь услугами профессиональных консультантов в области экспорта;
- ☐ Имеется штатный сотрудник – менеджер по экспорту;
- ☐ Торговые Выставки/Ярмарки в целевых странах;
- ☐ поисковые системы Internet;

☐ другое (укажите) _____

7. Знаете ли Вы, какие организации инфраструктуры поддержки бизнеса Вашей страны могут оказать содействие в экспортной деятельности?

☐ Да; ☐ Нет

8. Ваша компания имеет стратегию развитию экспорта на ближайшие три года?

☐ Да ☐ Нет

9. Ваши маркетинговые (промоционные) материалы переводятся на язык зарубежной страны, целевого рынка?

☐ Да; ☐ Нет

10. Пожалуйста, укажите количество служащих, вовлеченных в осуществление экспортной деятельности Вашей компании/ предприятия? _____

11. Какими иностранными языками владеет Ваш менеджер по экспорту?

- ☐ Русский;
- ☐ Английский;
- ☐ Немецкий;
- ☐ Французский; ☐ другие, пожалуйста, укажите _____

12. Какие знания или навыки являются недостаточными для служащих Вашей компании/ предприятия, вовлеченных в экспортную деятельность:

- ☐ Иностранные языки;
- ☐ маркетинговое исследование, знание конъюнктуры рынка;
- ☐ Знание целевых рынков;
- ☐ Знание экспортных процедур.
- ☐ Другое, пожалуйста, укажите _____

Производство

13. Есть ли у Вашей компании/ предприятия финансовые ресурсы для продвижения собственной продукции на новые целевые зарубежные рынки?

☐ Да; ☐ Нет

14. Располагаете ли Вы достаточными производственными мощностями (с позиции расширения экспорта)?

☐ Да; ☐ Нет